







1, 2, 3

de Afirmaciones de Salud y de Ingresos



Este asunto es particularmente importante ya que las acciones o declaraciones de un Consultor/Distribuidor Independiente pueden tener implicaciones de gran alcance para todos los demás Consultores/Distribuidores Independientes y pueden poner en peligro el negocio de Immunotec.

Tenga siempre presente lo siguiente:

-  Recomendar a cualquier Cliente bajo cuidado o tratamiento médicos que busque **el consejo de su médico** antes de alterar su régimen nutricional para incluir productos Immunotec.
-  No hacer afirmaciones ni sugerir que los **productos de Immunotec son medicinales**.
-  No haga ninguna afirmación sobre las propiedades terapéuticas, curativas o beneficiosas de los productos ofrecidos por Immunotec, **excepto las contenidas en la literatura oficial de Immunotec**, aprobadas por la empresa y coherentes con las licencias de los productos.
-  Los productos Immunotec **no sustituyen el asesoramiento médico, pediátrico o veterinario**.
-  Al presentar o discutir el **Plan de Compensación de Immunotec**, debe dejarle en claro a los clientes potenciales que **el éxito financiero con Immunotec requiere compromiso, esfuerzo y habilidades de venta**. Por el contrario, nunca debe afirmar que **se puede tener éxito sin aplicarse diligentemente**.
-  Utilice los **materiales publicados por la empresa** para explicar el funcionamiento del Plan de Compensación. No utilice ejemplos hipotéticos de ingresos.